

# CHRISTIAN FIDEL MONTERO CORONADO

ADMINISTRADOR · JEFE / SUPERVISOR DE  
TIENDAS RETAIL

992 756 414 · cfmonterocoronado@gmail.com

Cusco / Lima, Perú · DNI 46258393



## PERFIL PROFESIONAL

Administrador con más de 10 años de experiencia liderando tiendas y equipos comerciales para marcas retail (New Balance, The North Face, Topitop, Coliseum, Merrell, CAT). Historial consistente en superación de metas de venta, control de inventarios y KPIs, y reconocimientos a nivel nacional como Mejor Tienda y Mejor Colaborador del Mes. Experiencia adicional en administración y logística de proyectos de infraestructura vial. Inglés avanzado.

## COMPETENCIAS CLAVE

- Gestión y liderazgo de equipos comerciales
- Control de inventarios y KPIs de tienda
- Gestión de caja y reportes contables
- Visual merchandising y estándares de marca
- Excel avanzado (tablas dinámicas, sistemas contables y logísticos)
- Sistemas POS RMS, Retail POS.NET, WMS, Modcom, AX
- Resolución de conflictos y toma de decisiones
- Inglés avanzado (lectura, escritura y conversación)

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Sub Administrador

Abril 2024 – Abril 2026

Solidez Empresarial S.A. — New Balance, CAT, Coliseum, Merrell (Cusco)

- Administré de forma simultánea 3 puntos de venta en Cusco (Cat, Coliseum – C.C. Real Plaza y Merrell), liderando equipos de hasta 7 vendedores para el cumplimiento de metas comerciales.
- Elegido Mejor Tienda de la Región Sur (Coliseum, 2024–2025) y Top 1 en ticket promedio, ventas por m<sup>2</sup> y ventas totales del ranking del C.C. Real Plaza Cusco (New Balance).
- Superé la cuota de ventas anual dos años consecutivos, mediante seguimiento diario de KPIs, control de stock y optimización de reportes de venta e inventario.
- Gestioné cuadros de caja, reportes contables, control de mermas y procesos de cambios, devoluciones y reclamos bajo el sistema POS RETAIL MANAGEMENT (RHM).
- Coordiné recepción y traslado de mercadería a nivel nacional, supervisión de almacenes y estándares de visual merchandising en las tres tiendas a cargo.

### Administrador

Setiembre 2023 – Marzo 2024

Consorcio Huancayo — subcontratista de Gezhouba Group Corporation (CGGC)

- Supervisé el avance de obra de ampliación de la Carretera Central (km 49+000 – 52+000, Parihuanca, Huancayo), asegurando el cumplimiento de los estándares exigidos por CGGC.
- Gestioné la logística de movilización y desmovilización de equipos, y coordiné operaciones con proveedores y personal administrativo de la empresa contratante.
- Controlé partes diarios de combustible, volquetes activos y horómetros de maquinaria, y presenté valorizaciones periódicas del avance de obra.
- Elaboré reportes diarios, quincenales y mensuales de producción y gestioné actualizaciones de certificados de operadores y exámenes médicos del personal.

## Jefe de Tienda

Noviembre 2022 – Abril 2023

Trading Fashion Line S.A. — Topitop

- Aseguré el cumplimiento de cuotas de venta y margen de rentabilidad, liderando al equipo de tienda y fomentando un buen clima laboral.
- Supervisé estándares de visual merchandising, ejecución de campañas comerciales y control de existencias, mermas e inventarios.
- Di seguimiento a KPIs de piso de venta (ticket promedio, unidades por ticket y tasa de conversión) bajo los sistemas Retail POS.NET, RMS y WMS.
- Administré personal diverso: coordinador general, asistente de almacén, decorador, surtidor, equipo de ventas y preventor de seguridad, sobre un stock de más de 40,000 productos.

## Representante Comercial

Agosto 2022 – Octubre 2022

Grupo Peruano Suiza S.A.C. — Clínica Peruano Suiza  
(Marketing)

- Generé demanda y desarrollé cartera de clientes B2B en distintas zonas para el cumplimiento rentable de objetivos comerciales.
- Registré y visité 300 nuevas empresas en 3 meses (hoteles, hospedajes, restaurantes, agencias y operadores turísticos, farmacias, entre otras).
- Planifiqué y ejecuté estrategias de posicionamiento de marca y análisis de competidores para fortalecer los canales de venta.

## Jefe de Tienda

Setiembre 2017 – Setiembre 2021

Komax Perú S.A.C. — Andesgear Cusco

- Reconocido como Mejor Tienda del Mes a nivel nacional y Mejor Colaborador del Mes a nivel nacional en 2 oportunidades.
- Fidelicé a más de 1,000 nuevos clientes y gestioné convenios corporativos con empresas turísticas y estatales.
- Administré un stock de 6,000 productos, rendiciones contables de caja chica y mayor, e indicadores de conversión y ventas (diario, semanal y mensual) mediante los sistemas Modcom, AX y KPIs Follow Up.
- Supervisé personal, mantenimiento de tienda y despacho/recepción de mercadería a nivel nacional.

## Encargado de Tienda

Enero 2015- Setiembre 2017

Komax Perú S.A.C. — The North Face Perú

- Distinguido como Mejor Colaborador del Mes de la marca a nivel nacional (marzo 2016).
- Brindé asesoría técnica de producto y atención al cliente en inglés, incluyendo cierre de venta.
- Gestioné inventarios semanales sobre un stock de 6,000 productos y elaboré reportes de ventas y conversión mediante Modcom, AX y KPIs Follow Up.

## FORMACIÓN ACADÉMICA

**Administración** — Universidad Andina del Cusco

**Educación Primaria y Secundaria** — Colegio San José La Salle, Cusco

**Excel Profesional** — Cámara de Comercio Exterior, Certificado de participación (Octubre 2022)

## DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 06 de diciembre de 1989 · Nacionalidad: Peruana · Estado civil: Soltero